

ТЕНЕВЫЕ КОНТОРЫ РОССИЙСКИЙ ОЛИМП НЕ ОДОЛЕЮТ!

Сегодня на вершины Российского Строительного Олимпа восходит новое поколение лидеров. Но мало кто знает, сколько необычные методы отбора подчас проходят кандидаты на звание «самых-самых». Не секрет, что иные СРО превратились в теневые конторы для откатов и взяток. Дождит до того, что членам СРО прямиком называют, в какой именно «аккредитованной» организации приобретать (продлевать) страховой полис, проходить (покупать) обучение или аттестацию, где и сколько платить за «нужные» сертификаты. Худшие опасения подтвердило и журналистское расследование. Приняв нас за представителей крупной страхо-

внутренней безопасности, которая вместе с правоохранительными органами сможет жёстко пресекать циничный распил гигантских бюджетов. Понятие «некоммерческое партнёрство» здесь настолько себя дискредитировало, что об изначальных целях речь быть не может. В конечном счёте страдают обычные граждане – при покупке квартиры в её стоимость включены завышенные страховые премии, завышенная стоимость всевозможных аттестаций и сертификаций, зарплаты личных водителей, секретарей и помощников, расходы на элитную мебель в шикарных офисах и т.п.. Этот «пир во время чумы» добром не кончится и, к моему боль-

точников и не зависят от финансового состояния возглавляемых ими партнёров. Также это касается и членов совета, принимающих ключевые решения. Они должны быть полностью независимы от финансово-хозяйственной деятельности партнёров и, если и получать определённое финансовое вознаграждение, то только в таких размерах, которые никак не могут повлиять на принимаемые решения.

Ещё в 2008г., когда процесс саморегулирования стартовал в строительном секторе, по предложению секретариата программы Российский Строительный Олимп введены новые специальные номинации для СРО, одобренные Общественным и Экспертным Советами. Кстати сказать, для большей объективности пришлось вывести из состава Экспертного Совета всех руководителей СРО. В ту пору мы сразу столкнулись с проблемой, – каким образом можно оценить деятельность СРО? Но только сейчас, спустя почти три года, пришли к выводу, что важнейшим показателем в деятельности СРО является именно «человеческий фактор». По тому критерию сразу видно три типа организаций. Первые – являются дружественными по отношению к своим членам, активно лоббируют интересы сообщества, но, тем не менее, выполняющие все функции, возложенные на них статусом «саморегулируемая». Вторые – занимаются нейтральной позицией, настроены на «законоизмирование» бизнеса и, соответственно, «дёшение» своих членов.

Постоянно общаясь с руководителями СРО в различных сферах бизнеса, всё же могу заявить, что среди них неуклонно занимают лидирующие позиции такие некоммерческие партнёры, которые последовательно ориентируются на выполнение своих уставных целей, а не на сиюминутное извлечение прибыли. Руководители таких СРО имеют, как правило, доход из других ис-

точников и не зависят от финансового состояния возглавляемых ими партнёров. Также это касается и членов совета, принимающих ключевые решения. Они должны быть полностью независимы от финансово-хозяйственной деятельности партнёров и, если и получать определённое финансовое вознаграждение, то только в таких размерах, которые никак не могут повлиять на принимаемые решения.

Ещё в 2008г., когда процесс саморегулирования стартовал в строительном секторе, по предложению секретариата программы Российской Строительный Олимп введены новые специальные номинации для СРО, одобренные Общественным и Экспертным Советами. Кстати сказать, для большей объективности пришлось вывести из состава Экспертного Совета всех руководителей СРО. В ту пору мы сразу столкнулись с проблемой, – каким образом можно оценить деятельность СРО? Но только сейчас, спустя почти три года, пришли к выводу, что важнейшим показателем в деятельности СРО является именно «человеческий фактор». По тому критерию сразу видно три типа организаций. Первые – являются дружественными по отношению к своим членам, активно лоббируют интересы сообщества, но, тем не менее, выполняющие все функции, возложенные на них статусом «саморегулируемая». Вторые – занимаются нейтральной позицией, настроены на «законоизмирование» бизнеса и, соответственно, «дёшение» своих членов.

Постоянно общаясь с руководителями СРО в различных сферах бизнеса, всё же могу заявить, что среди них неуклонно занимают лидирующие позиции такие некоммерческие партнёры, которые последовательно ориентируются на выполнение своих уставных целей, а не на сиюминутное извлечение прибыли. Руководители таких СРО имеют,

как правило, доход из других ис-

точников и не зависят от финансового состояния возглавляемых ими партнёров. Также это касается и членов совета, принимающих ключевые решения. Они должны быть полностью независимы от финансово-хозяйственной деятельности партнёров и, если и получать определённое финансовое вознаграждение, то только в таких размерах, которые никак не могут повлиять на принимаемые решения.

Ещё в 2008г., когда процесс саморегулирования стартовал в строительном секторе, по предложению секретариата программы Российской Строительный Олимп введены новые специальные номинации для СРО, одобренные Общественным и Экспертным Советами. Кстати сказать, для большей объективности пришлось вывести из состава Экспертного Совета всех руководителей СРО. В ту пору мы сразу столкнулись с проблемой, – каким образом можно оценить деятельность СРО? Но только сейчас, спустя почти три года, пришли к выводу, что важнейшим показателем в деятельности СРО является именно «человеческий фактор». По тому критерiu

и

Поделиться опытом и найти возможные пути решения многообразных проблем саморегулирования можно было на организованной нами международной конференции «История и опыт системы саморегулирования в странах Западной Европы», прошедшей в Женеве 16-19 октября 2011г. В качестве докладчиков выступили руководители наиболее авторитетных саморегулируемых организаций из Европейского Союза, Швейцарии и Рос-

сии. На сегодняшний день в Секретариате «Российского Олимпа» в разделе «Саморегулирование» представлен обширный список номинантов из 29 регионов России, которые соревнуются за

на создание максимально благоприятных условий для ведения строительного бизнеса. Создание таких условий для развития строительного комплекса в регионах является одной из основных задач НП «ОС «СТРОЙ-АЛЬЯНС». Укрепление своих позиций в регионах заключается в открытии новых филиалов и представительств. Привлечение финансирования является важной составляющей успешного развития бизнеса. Потребность в дополнени-

нахи проекты не осталась незамеченной секретариатом программы «Российский Строительный Олимп» и гордимся тем, что стали номинантами премии. Наш коллектив уверен, что 26 апреля на торжественной церемонии в «Бородино Плаза», НП ОС «Строй-Альянс» станет лауреатом премии «Российский Строительный Олимп 2012».

К.В.Герасин, генеральный директор СРО НП «Единое объединение Энергоаудиторов»: «Счи-



ции. В процессе конференции выяснилось, что понятие системы саморегулирования в России, вошедшее в обиход всего несколько лет, существенно отличается от европейского, где эта система развивается десятки, если не сотни лет. Мы надеемся, что с течением времени, саморегулирование в России заработает в полную силу, тем более что теперь мы можем более плодотворно использовать опыт наших европейских коллег.

В рамках конференции в Женеве прошла торжественная церемония вручения наград «Российский Строительный Олимп-2011», «Российский Энергетический Олимп-2011» и «Золотой Феникс-2011». В разделе «Саморегулирование» лауреатами стали 8 строительных, 3 проектных и 2 энергоаудиторов.

Полный список всех СРО –

лауреатов «Российского Олимпа» можно увидеть на сайте www.ecsro.ru «Единый Центр Саморегулирования». Здесь размещена информация о лучших СРО из различных видов бизнеса. Кандидаты прошли непростую проверку экспертами, выполняют все требования и стандарты, ведут дружественную политику к своим членам и имеют положительные отзывы от членов и коллег. Выше-

давалась в 2009 году как Межрегиональное партнёрство успешных строительных организаций, заинтересованных в развитии.

Разумеется, в первую очередь мы можем помочь построить работу с кредитным учреждением или найти инвестора. Мы рады, что

наша деятельность по привлече-

нию различных видов финансирования. С помощью накопленного опыта и налаженных связей с финансовыми институтами мы можем помочь вам построить работу с кредитным учреждением или найти инвестора. Мы рады, что наша деятельность по привлече-

нию финансирования и другие

наши коллектива заслужили право называться «Российский Энергетический Олимп» и вручение этой награды в Швейцарии – закономерный итог нашей работы. Наша специализация – как и написано в дипломе – малый и средний бизнес. В чём особенность нашего СРО: одни из самых низких взносов для членов, бесплатное согласование энергопаспорта, а самое главное – оказание реальной помощи нашим членам и партнёрам в привлече-



вой компании, в одном из «солидных» СРО сразу же назначили встречу и тут же предупредили, что если мы платим менее 45%, то это им не интересно. Вряд ли кого поразят подобные факты, но существующее безобразие терпимым быть не может. Ни качественно продукции, ни обучение кадров, ни модернизация и инновации – ничто кроме денежных комбинаций не занимает мозг руководителей теневых контор. Для пресечения противоправных машиний в сфере СРО давно пора создать корпоративную службу

шому удовлетворению, мерзоту происходящего всё более ясно понимают рядовые члены саморегулируемых организаций.

Постоянно общаясь с руководителями СРО в различных сферах бизнеса, всё же могу заявить, что среди них неуклонно занимают лидирующие позиции такие некоммерческие партнёры, которые последовательно ориентируются на выполнение своих уставных целей, а не на сиюминутное извлечение прибыли.

Руководители таких СРО имеют, как правило, доход из других ис-